

平成 27 年 2 月 19 日

各 位

会社名 株式会社ウェッジホールディングス
代表者名 代表取締役社長兼 CEO 此下 竜矢
(コード 2388 東証 J A S D A Q 市場)
問合せ先 開示担当 横山 幸弘
(TEL 03 - 6225 - 2207)

THE NATION 紙掲載記事

～Group Lease、Q4 での売上好転の後、CLMV における高利益率に期待～

当社グループで、東南アジアにおいてオートバイファイナンスを展開する Group Lease PCL(以下 GL)は、2月 13 日に 2014 年通期の決算発表をいたしました。既にお知らせいたしましたが、極めて好決算であったこと、それに合わせて ASEAN 全域展開の説明などが好感され、発表前日 6.1 パーツであった株価が、本日時点で 7.75 パーツに上昇しております。決算等に関する記事が 2015 年 2 月 13 日付けの THE NATION 紙に掲載されました。下記にその和訳をご紹介します。

(以下、THE NATION 紙和訳)

Group Lease、Q4 での売上好転の後、CLMV における高利益率に期待

2015 年 2 月 13 日

2014 年最終四半期での劇的な財政好転のニュースの後、Group Lease(以下GL)は、カンボジア、ラオス、ミャンマー、ベトナム(CLMV)の急成長中で利益率の高いオートバイリース市場の支配権を握るために、積極的な拡大計画を推し進めている。

昨日、GL会長兼最高経営責任者である此下益司氏は、「我々はすでに堅牢で大規模なビジネスインフラをカンボジアで展開し、2014 年半ばに損益分岐点を超えた。現状でも利益は順調に伸びているが、これからの数か月、数年でより大幅に増益する」と述べた。

カンボジアでの事業が上向きの勢いを増していることで、GLはラオスでもリースおよび小規模金融事業に乗り出す準備を整えた。

「必要な準備はすべて整い、設備も用意が終わり、あとはビジネスを始めるだけ。間もなく発行されると思われる、ラオス中央銀行からの許可証を待つのみ」と此下氏は語った。

ビジネスの成長が著しいミャンマーは今、現地政府の経済政治改革のまっただ中にある。GLは、来年の事業開始計画と共に、本格的にミャンマーのマーケットを調査中である。またベトナムでは、類似するリースやファイナンス関連事業を行う会社の買収を検討する交渉が進行している。

此下氏は、「(比較的成熟した)タイ市場での成長を続けながら、我々は CLMV への事業拡大戦略を明確に打ち立てます」と語った。

タイ近隣諸国の市場は比較的未熟で、GLの利益が昨年最終四半期に 9,376 万パーツまで急上昇したことが、この市場への推進力となる。2014 年最初の 9ヶ月間の収益は、わずか 2,150 万パーツだった。2014 年第 4 四半期の利益は 2013 年第 4 四半期の 1,319 万パーツという数字から、606%の急増となった。

また、昨年第 4 四半期の結果は、会社設立以来最も高い営業利益となった。これまで最も大きな数字を出した

四半期利益は、2012年第4四半期の1億700万バーツだったが、これには2,700万バーツ相当の引当金調整が含まれており、この数字を除くと、営業利益は約8,000万バーツとなる。

この財政好転は、タイの経済回復と海外事業(特にカンボジア)からの利益貢献が増加したことに帰するものである。

「タイではビジネスの流れが戻ってきた」と此下氏は語る。

「当社のポートフォリオも昨年6月のタナバン社(オートバイリース企業)買収後に大幅に増加した。」

昨年第4四半期の純利益のうち、7,267万バーツがタイでの事業によるもので、残りの2,109万バーツの大半はGLのカンボジア子会社であるGL Finance(以下GLF)から得た利益である。

タイ証券取引所に提出された未監査の財務諸表でGLが報告したところによると、GLの第4四半期の利子所得は、昨年と比較して36%の増加を示し、4億7,522万バーツに達した。また、貸倒引当金と差し押さえ車販売の損失は、この期間に渡って減少した。

昨年はじめに体験したタイ経済の困難期の間も同社は拡大戦略を続け、その戦略が、ポートフォリオを2014年終わりに約63億バーツまで成長させ、50%もの成長をもたらした。

「景気回復時に大きな報酬を得るために、我々は困難な時期も成長戦略を続けた」と此下氏は語る。「とうとう景気回復のときがやってきた。第4四半期に利益が上昇し、これからもっと大幅な急成長をしていく。」

カンボジア国内でGLFは、132のHONDAディーラーと21のKUBOTA農機具ディーラーを含めた、153の営業拠点を設置している。

「カンボジア市場は、非常に低い不良債権引当金に対して、高い利益率を示す。我々は小規模な事業から始めており、カンボジア市場での莫大な成長の可能性を備えている」と此下氏は加えた。

GLFは現在カンボジアで月間約2,000台のファイナンスを扱い、3月の売上は3,000台まで増加する予測、年末までには月間5,000台に到達すると予測される。一方、タイでの月間売上台数は約5,000台から約6,000台である。

カンボジア事業の高い利益率を考慮すると、カンボジア事業の総利益は、来年には競争率が高く利益率が低くなるタイの利益を超えると予想される。

原文については、以下URLをご参照ください。

<http://www.nationmultimedia.com/business/Group-Lease-looks-to-high-margins-in-CLMV-after-sa-30253981.html>

以 上

(参考)

THE NATION 紙 掲載紙面

Group Lease looks to high margins in CLMV after sales rebound in Q4

THE NATION

AFTER POSTING an impressive turnaround in the last quarter of 2014, Group Lease is pushing ahead with an aggressive expansion plan to capture the fast-growing and high-margin motorcycle-leasing markets in Cambodia, Laos, Myanmar and Vietnam (CLMV).

"We have already established a solid and extensive business infrastructure in Cambodia, where we passed the break-even point in mid-2014. Profits have grown steadily and will increase even more dramatically in the months and years ahead," Mitsuji Konoshita, chairman and chief executive officer, said yesterday.

With the Cambodian business picking up momentum, GL is ready to launch leasing and micro-finance businesses in Laos.

"We have made all the necessary preparations, have installed all facilities and are now ready to go - just waiting for the licence from the Laotian central bank, which is expected shortly," he said.

In Myanmar, where business is booming amid the government's economic and political reforms, GL is seriously studying the market with plans to kick-start operations there next year while negotiating for a takeover of similar leasing and finance-related businesses in Vietnam.

"While we continue to grow in the [relatively mature] Thai market, we have also set a clear strategy to expand into CLMV," he said.

The thrust into the relatively virgin markets in Thailand's neighbours is coming as GL's profit soared to Bt93.76 million in the last quarter of last year, compared with only Bt21.5 million in the first three quarters. Fourth-quarter profit was also up 606 per cent from Bt13.19 million in the same quarter of 2013.

It was also the best quarter for operating profit in the company's history, since the peak of Bt107 million in the fourth quarter of 2012 included Bt27 million of provisioning that, if excluded, would have shown an operating profit of about Bt80 million.

The turnaround was attributed



Mitsuji Konoshita, centre, CEO of Group Lease, and the company's executives unveil the company's aggressive expansion plan to capture the fast-growing and high-margin motorcycle leasing business in neighbouring countries.

to Thailand's economic recovery and larger contributions from overseas operations, especially in Cambodia.

"Business [in Thailand] has come back," Konoshita said.

The company's portfolio also soared from the takeover of Tanabun, a provider of motorcycle financing, last June.

Of the fourth-quarter net profit, Bt72.67 million was from Thai operations while the bulk of the remaining Bt21.09 million was from GL Finance (GLF), GL's subsidiary in Cambodia.

According to unaudited consolidated statements filed with the Stock Exchange of Thailand, GL's fourth-quarter interest income rose 36 per cent on year to Bt475.22 million, while provisions for bad and doubtful debts as well as losses from sales of seized vehicles decreased over the period.

The company continued to expand through Thailand's economic bad times in the early part of last year, which resulted in its portfolio growing 50 per cent to about Bt6.3 billion at the end of the year.

"We continued to expand even during bad times so that we can reap the rewards when the good times come," Konoshita said.

"Well, the good times are here - we have seen profits rising in the fourth quarter and profit will shoot up even more."

In Cambodia, GLF has set up an extensive nationwide network of 153 points of sale, including 132 at Honda dealers and 21 at Kubota farm-equipment dealers.

"The Cambodian market offers high profit margins against very low provisions for non-performing loans. And because we are starting from a small base, the market there carries enormous growth potential," he said.

GLF is now financing about 2,000 vehicles monthly in Cambodia, with sales projected to rise to 3,000 next month and hit 5,000 per month by year-end, compared with about 5,500-6,000 units sold monthly in Thailand.

And because of the fatter profit margin from the Cambodian operations, retained earnings from Cambodia are projected to surpass those of Thailand next year, since the market here is more competitive and margins here are leaner.

※THE NATION 1971年創刊のタイ英字日刊新聞2大紙の一つ