

平成 26 年 4 月 1 日

各 位

会社名 株式会社ウェッジホールディングス
代表者名 代表取締役社長兼 CEO 此下 竜矢
(コード 2388 東証 J A S D A Q 市場)
問合せ先 執行役員 横山 幸弘
(TEL 03 - 6225 - 2207)

月間契約件数 1373 件

カンボジア国内のオートバイファイナンス

当社グループでカンボジア王国にてオートバイファイナンスを展開する GL Finance PLC (以下 GLF) の、2014 年 3 月度の月間新規契約数が 1373 件となりました。3 月 27 日には 1000 件を初めて超えたことをお知らせしておりますが、その後も順調に契約数を伸ばしました。

GLF は 2012 年にカンボジア初のリース会社として営業を開始し、現地オートバイ製造販売子会社であります HONDA NCX 社との独占契約に基づいて事業を慎重に拡大してまいりました。昨年 2013 年にはカンボジア全土へ営業拠点の開設し全国展開を果たしております。短い期間で新規契約数月増加を達成いたしました理由は以下と考えております。

①カンボジア草の根経済の発展

- ・オートバイ購入可能人口の急速な増大
- ・経済拡大に伴う人の移動や物の流通の増大
- ・ファイナンスによる「今日からオートバイのある生活」「今日からオートバイとするビジネス」への期待の増大

②HONDA オートバイ独占リース

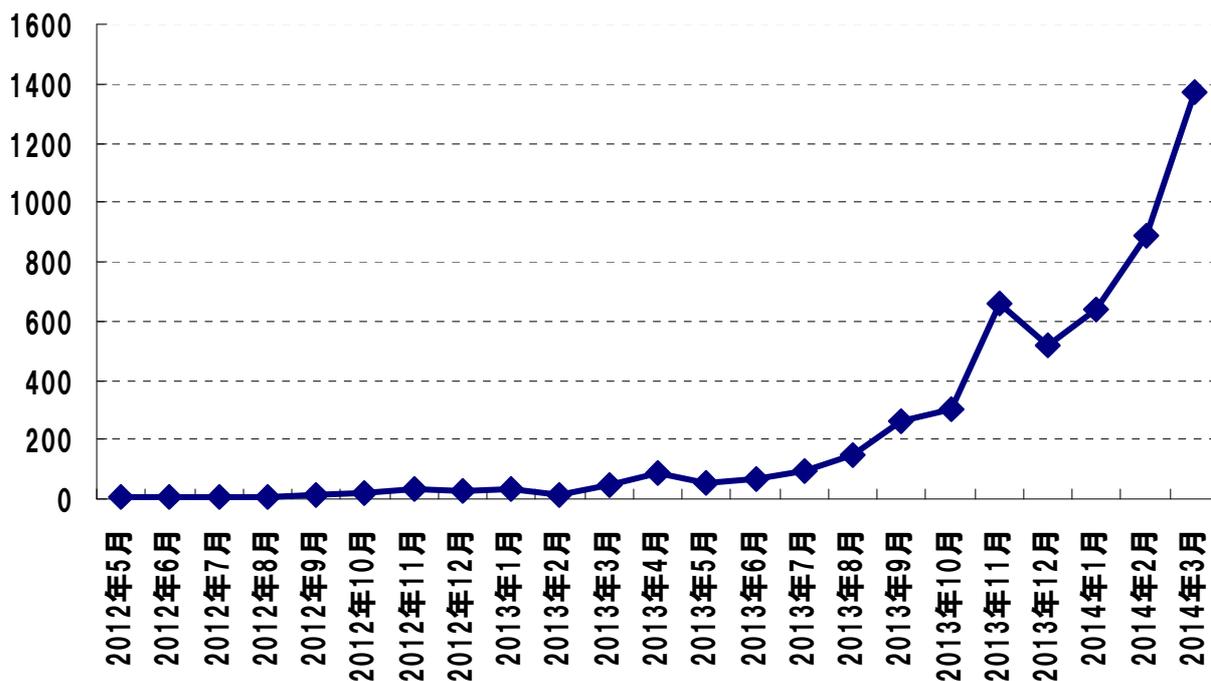
- ・HONDA NCX 社の正規ディーラー網において独占権を獲得
- ・カンボジアオートバイ市場では HONDA が 9 割以上のシェア
- ・HONDA NCX 社の正規ディーラー店舗数、オートバイ販売台数とも急速に拡大

③カンボジア初のそして唯一のリース会社としての早期高速展開

- ・カンボジア初のリース会社業免許を獲得
- ・既に HONDA 正規ディーラー全 46 店に展開終了
- ・GL の 30 年以上蓄積されたノウハウと、慎重に 2 年間積み重ねたローカライズ

今後も上記のような市場環境や競争優位性は継続するものと考えております。契約数を積み増し、ポートフォリオを拡大し、さらにクボタ農機具へのリースを加えて、カンボジア草の根経済発展を支え、大きな飛躍を目指してまいります。

カンボジア新規契約者数推移



石神 GLF 副社長、田代前社長と、GLF 社内にて (2014年3月20日撮影)



カンボジア王国におけるオートバイ普及の状況



以 上